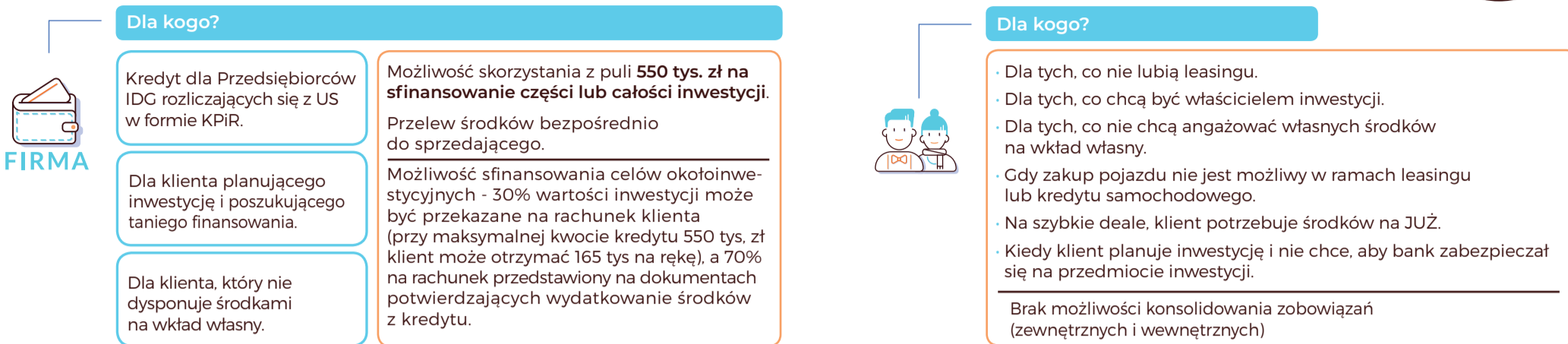


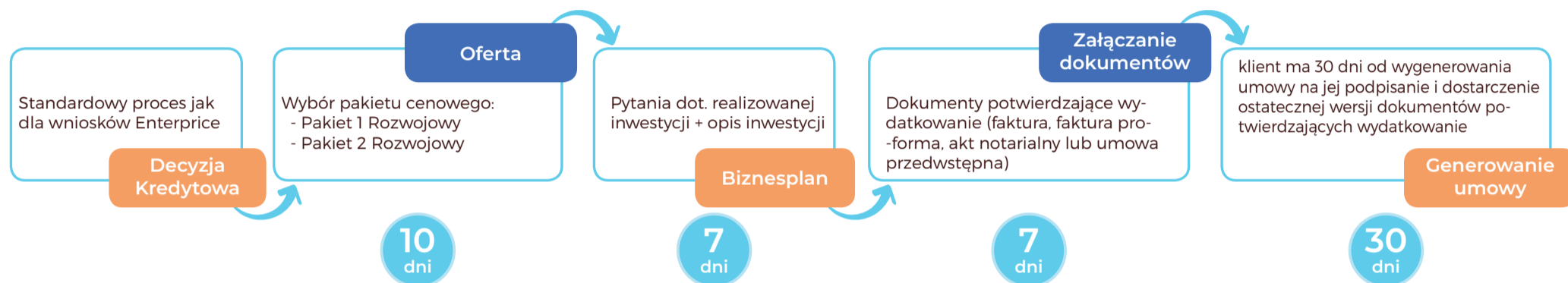
BIZnest Kredyt na Rozwój.



1. GRUPA DOCELOWA:



2. PROCES – jak wygląda w praktyce: Szybki proces, bez zabezpieczeń na przedmiocie inwestycji



Kredyt na Rozwój jako odrębny i o wiele tańszy pakiet cenowy! **ZAWSZE możesz wrócić do oferty standardowej!**

3. DOKUMENTY vs CELE:

CEL KREDYTOWANIA	NAZWA DOKUMENTU	WARUNKI DOTYCZĄCE DOKUMENTÓW
Przedsiębiorcy rozliczający się z US w formie KPiR, spełniający wymogi:		
posiadania kodów PKD odpowiadających wynajmowi nieruchomości lub handlowi nieruchomościami albo złożenia oświadczenia klienta o przeznaczeniu nieruchomości na cele związane z prowadzoną działalnością gospodarczą.		Spójne z opisem inwestycji w Biznesplanie i wybranym celem kredytowania na e-wniosku. Potwierdzają przeznaczenie kwoty kredytu na wskazany cel inwestycyjny na poziomie co najmniej 70% kwoty netto kredytu.
zakup z rynku pierwotnego lub budowa nieruchomości mieszkaniowej	<ul style="list-style-type: none"> Akt notarialny do uruchomienia Możliwość dostarczenia umowy przedwstępnej dot. zakupu nieruchomości do weryfikacji 	<p>Spełniają wszystkie poniższe kryteria:</p> <ul style="list-style-type: none"> jednoznacznie stwierdzają nabycie/realizację inwestycji zawierają informację o sposobie opłacenia faktury w formie przelewu na konto sprzedawcy zawierają informację o terminie płatności, który nie może być terminem wcześniejszym niż data zawarcia umowy o kredyt przedmiot zobowiązania nie może być już opłacony zawierają dane identyfikacyjne nabywcy i sprzedawcy (imię, nazwisko/nazwa firmy, NIP) zawierają numer rachunku bankowego sprzedawcy nie zawierają żadnych warunków zawieszających dokonanie transakcji możliwe jest również sfinansowanie zakupu nieruchomości od osoby fizycznej
zakup lub remont nieruchomości mieszkaniowej z rynku wtórnego		
zakup lub budowa nieruchomości biurowych, handlowych i usługowych oraz magazynowych i przemysłowych		
Przedsiębiorcy rozliczający się z US w formie KPiR		
pozostałe cele związane z nieruchomościami	<p>Do uruchomienia:</p> <ul style="list-style-type: none"> Faktura VAT (z wyłączeniem faktur zaliczkowych i końcowych) Faktura VAT Marża Faktura wystawiona przez osobę niebędącą płatnikiem VAT Faktura uproszczona Umowa sprzedaży <p>Możliwość dostarczenia faktury pro-forma do weryfikacji.</p>	
zakup nowych technologii		
zakup lub modernizacja środka transportu		
zakup lub modernizacja maszyn lub urządzeń		
inne cele inwestycyjne		

4. BIZNES PLAN: Biznes Plan nie taki straszny... wystarczy rozmowa z klientem, na podstawie której będziecie mogli w kilku zdaniach stworzyć Biznes Plan, który odpowie na pytania:

